

---

# Skandia Crea Futuro

---

El camino para empoderar a los mexicanos a cumplir los sueños que se proponen

# HOY SEGUIMOS EVOLUCIONANDO

Porque hasta lo más innovador lo hace.



# + Beneficios pensados en el Cliente



# Skandia Crea Futuro

- + El producto se renueva para ofrecer **más beneficios al cliente**, el asesor y la compañía.
- + Sus características base no cambian.
- + Se refuerza el **perfil ahorrador** como mercado objetivo.
- + Reiteramos que somos la mejor propuesta del mercado para construir **ahorro y protección** a largo plazo.

+ clientes + sueños cumplidos + herramientas para ti



# DIRIGIDO A

Personas que tienen la posibilidad de organizar un flujo de ahorro mensual para el mediano a largo plazo

Con ingresos mensuales de +\$25.000

Que buscan estabilidad y que su dinero “esté a salvo”

Que no dejan las cosas al azar, buscando protección para ellos y su familia

Que valoran la transparencia y que no los engañen con “letras chiquitas”

# ¿CÓMO QUEDA ESTRUCTURADO EL PRODUCTO?

	OPCION BAJO RESERVAS	OPCION BAJO FIDEICOMISO
★ <b>Estructura Legal + Beneficio Fiscal</b>	Seguro 100% en Reservas Supervivencia (Art. 93 Ley del ISR) y Cuenta Especial para el Ahorro (Art. 185 Ley del ISR)	Seguro de Vida + Fideicomiso Plan Personal de Retiro PPR (Art. 151 ley del ISR)
<b>Edad de Aceptación</b>	18 a 70 años	18 a 70 años
★ <b>Edad Máx. Asegurada</b>	75 años con plan activo y hasta 99 años con \$1000 de seguro	75 años
<b>Monto Min. Ahorro</b>	\$1.500 (Dependiendo plazo)	\$1.500 (Dependiendo plazo)

# ¿CÓMO QUEDA ESTRUCTURADO EL PRODUCTO?

OPCION BAJO RESERVAS

OPCION BAJO FIDEICOMISO



Plazo de ahorro

5 a 25 años

Plazo	Aportación mínima
5 años	3,000
6 años	2,500
7 años	2,200
8 años	2,000
9 años	1,700

A partir de año 10 aportación mínima de 1500

# ¿CÓMO QUEDA ESTRUCTURADO EL PRODUCTO?

OPCION BAJO RESERVAS

OPCION BAJO FIDEICOMISO



**Flexibilidad o meses de gracia\***

MESES EN VIGOR	FLEXIBILIDAD
1 – 24 meses	2 primas comprometidas
25 o más meses	11 primas comprometidas
Total	13 primas comprometidas



**Conteo MESES PÓLIZA**

Cambia la forma en que hacemos el control de cada mes dentro de la vigencia de la póliza. Ahora el MES POLIZA se cuenta desde la fecha de la emisión de la póliza hasta un día antes el mes siguiente y así sucesivamente. Estas son las fechas que tendremos en cuenta para controlar los pagos de las mensualidades, las cancelaciones y la aplicación del costo del seguro cada mes.

\*Posterior a usar los meses de gracia y si cuenta con dinero adicional, para evitar la cancelación automática, se podrá usar ese dinero disponible.

# ¿CÓMO QUEDA ESTRUCTURADO EL PRODUCTO?

## ★ Conteo MESES PÓLIZA

EJEMPLO				
Fecha alta	18/01/2023		Fecha alta	28/01/2024
Inicio	Fin		Inicio	Fin
18/01/2024	17/02/2024		28/01/2024	27/02/2024
18/02/2024	17/03/2024		28/02/2024	27/03/2024
18/03/2024	17/04/2024		28/03/2024	27/04/2024
18/04/2024	17/05/2024		28/04/2024	27/05/2024
18/05/2024	17/06/2024		28/05/2024	27/06/2024
18/06/2024	17/07/2024		28/06/2024	27/07/2024
18/07/2024	17/08/2024		28/07/2024	27/08/2024
18/08/2024	17/09/2024		28/08/2024	27/09/2024
18/09/2024	17/10/2024		28/09/2024	27/10/2024
18/10/2024	17/11/2024		28/10/2024	27/11/2024
18/11/2024	17/12/2024		28/11/2024	27/12/2024
18/12/2024	17/01/2025		28/12/2024	27/01/2025

EJEMPLO FINALES DE MES							
Fecha alta	31/01/2023		Fecha alta	30/01/2024		Fecha alta	29/01/2023
Inicio	Fin		Inicio	Fin		Inicio	Fin
31/01/2024	28/02/2024		30/01/2024	28/02/2024		29/01/2024	28/02/2024
29/02/2024	30/03/2024		29/02/2024	29/03/2024		29/02/2024	28/03/2024
31/03/2024	29/04/2024		30/03/2024	29/04/2024		28/03/2024	28/04/2024
30/04/2024	30/05/2024		30/04/2024	29/05/2024		28/04/2024	28/05/2024
31/05/2024	29/06/2024		30/05/2024	29/06/2024		28/05/2024	28/06/2024
30/06/2024	30/07/2024		30/06/2024	29/07/2024		28/06/2024	28/07/2024
31/07/2024	30/08/2024		30/07/2024	29/08/2024		28/07/2024	28/08/2024
31/08/2024	29/09/2024		30/08/2024	29/09/2024		28/08/2024	28/09/2024
30/09/2024	30/10/2024		30/09/2024	29/10/2024		28/09/2024	28/10/2024
31/10/2024	29/11/2024		30/10/2024	29/11/2024		28/10/2024	28/11/2024
30/11/2024	30/12/2024		30/11/2024	29/12/2024		28/11/2024	28/12/2024
31/12/2024	30/01/2025		30/12/2024	29/01/2025		28/12/2024	28/01/2025


\*Posterior a usar los meses de gracia y si cuenta con dinero adicional, para evitar la cancelación automática, se podrá usar ese dinero disponible.

# Buscamos mejorar la rentabilidad del cliente

- + Con una estructura de cargos diferente.
- + Separando la administración del costo del seguro.

+ clientes + sueños cumplidos + herramientas para ti

# ¿CUÁLES SON LOS CARGOS DEL PRODUCTO?

	HOY	EN CREA FUTURO 
<b>Mantenimiento</b>	Antes de cumplir el Programa de Aportaciones: 2% Después de cumplir el Programa de Aportaciones: 0.8%	No aplica
<b>Anualidad</b>	7.5 UMAs	Cambia por el Costo del Seguro
<b>Portafolio</b>	En promedio el 1.4% anualizado más IVA según el portafolio seleccionado	Hasta el 2.5% anualizado según el portafolio seleccionado
<b>Pagos o Aportaciones Adicionales</b>	1% sobre cada pago o aportación adicional	No aplica

# ¿CUÁL ES EL VALOR DE RESCATE?

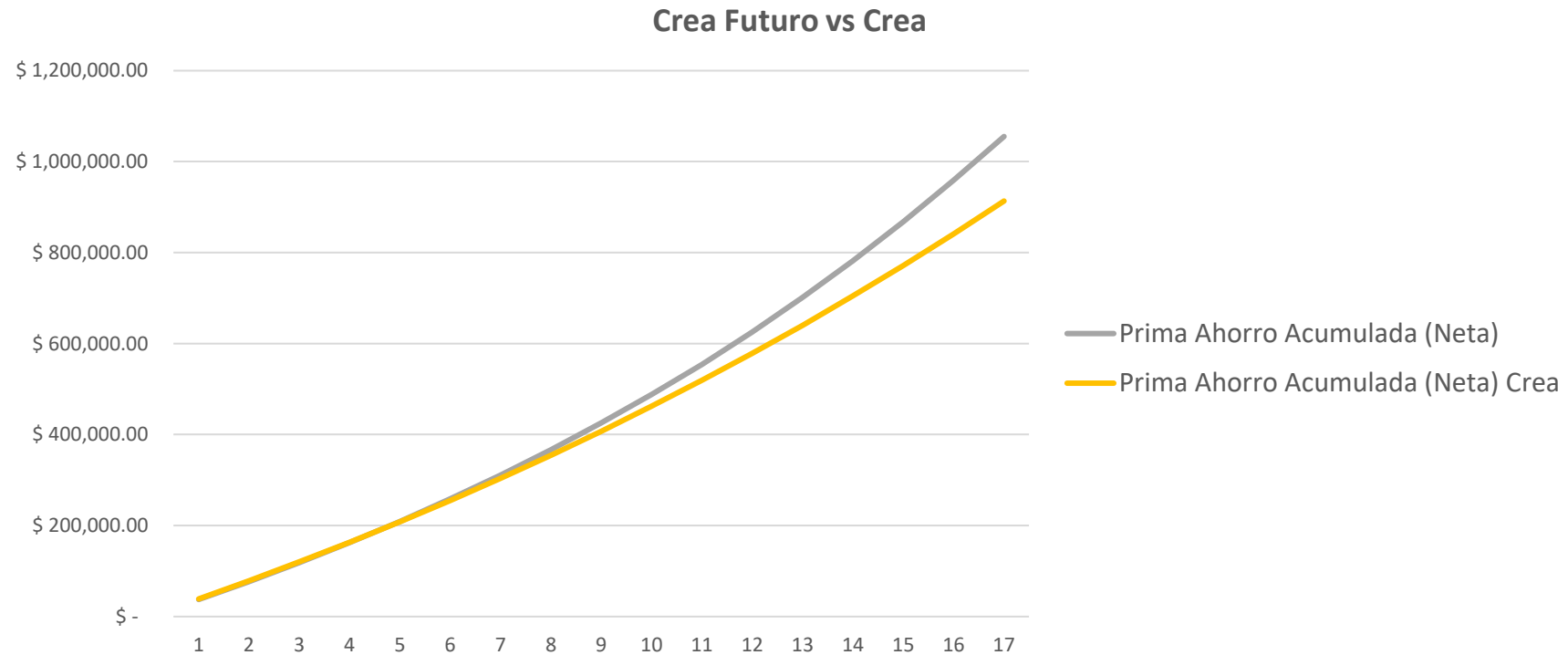
## EN CREA FUTURO



Año/Plazo	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18 al 25
1	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
2	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
3	35%	35%	35%	35%	35%	35%	35%	35%	35%	35%	35%	35%	35%	35%
4	45%	45%	45%	45%	45%	45%	45%	45%	45%	45%	45%	45%	45%	45%
5	55%	55%	55%	55%	55%	55%	55%	55%	55%	55%	55%	55%	55%	55%
6	100%	70%	70%	70%	70%	70%	70%	70%	70%	70%	70%	70%	70%	70%
7	100%	100%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%
8	100%	100%	100%	90%	90%	90%	90%	90%	90%	90%	90%	90%	90%	90%
9	100%	100%	100%	100%	93%	93%	93%	93%	93%	93%	93%	93%	93%	93%
10	100%	100%	100%	100%	100%	94%	94%	94%	94%	94%	94%	94%	94%	94%
11	100%	100%	100%	100%	100%	100%	95%	95%	95%	95%	95%	95%	95%	95%
12	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	95%	95%	95%	95%	95%	95%	95%
13	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	95%	95%	95%	95%	95%	95%
14	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	95%	95%	95%	95%	95%
15	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	95%	95%	95%	95%
16	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	95%	95%	95%
17	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	95%	95%
18 al 25	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	99%

\*El año posterior al año de finalización de vigencia, en todos los casos el disponible será del 100%.

# ¿CÓMO BUSCAMOS QUE SE VEA LA RENTABILIDAD DEL CLIENTE?



# El seguro de vida más competitivo del mercado

- + Es importante tangibilizar el beneficio del seguro de vida.
- + El seguro de vida no es gratis, pero si tiene un precio muy competitivo.
- + Tenemos el mejor mix entre ahorro y seguro de vida, en un solo producto.

+ clientes + sueños cumplidos + herramientas para ti

# ¿CÓMO FUNCIONA EL SEGURO DE VIDA?

**HOY**

**EN CREA FUTURO**

**Lo que sigue igual**

- La suma asegurada inicial representa el objetivo o meta que el cliente se propone lograr.
- Así, mientras esté pagando su plan, tiene la tranquilidad de que cuenta con la protección que le permite completar el valor ahorrado en busca de cumplir ese objetivo.
- Es una suma asegurada decreciente en el valor de su mensualidad comprometida.
  - Luego de terminar el pago de su plan, la suma asegurada baja a \$1.000.
    - El cúmulo por vida asegurada de \$2.000.000.
  - Todos son aceptados, con respectiva disminución de suma asegurada

**Lo que cambia**

El costo del seguro de vida está inmerso en los costos del producto

El costo del seguro de vida será visible para el cliente

## ¿Cuál es el costo del Seguro de Vida y como compara con otros similares?

- Será un costo anual, calculado como % de la suma asegurada inicial más 7.5 UMAs, que se cobrará en mensualidades, es decir, 12 veces al año.

Plazo	Porcentaje de la suma asegurada inicial
5 a 10 años	0.18%
11 a 15 años	0.20%
16 a 20 años	0.22%
21 a 25 años	0.23%

**+ 7.5 UMAs**

**EJEMPLO: UMA 2024 108.57**  
**ANUALIDAD 2024  $108.57 \times 7.5 = 814.27$**   
 **$750,720 \times .22\% = 1,651 + 814.27 = 2,465$**   
 **$2,465/12 = 205$**

- Luego de terminado el plazo de pago de primas el costo del seguro será 1 UMA.
- Este ejercicio se basa en una aportación de 3200 a 17 años

# Premiamos la lealtad del cliente con un producto más flexible

- + Con una recompensa por creación de capital
- + Buscamos menos cancelaciones, entregándole al cliente más opciones.

+ clientes + sueños cumplidos + herramientas para ti

## 1. Premiamos la lealtad del cliente:

- **Recompensa por cumplimiento:** Corresponde a:
  - El valor de una mensualidad para los clientes que escogieron incremento en el valor de su prima comprometida.
  - El valor de media mensualidad para los clientes que no escogieron, disminuyeron o desactivaron el incremento del valor de su prima comprometida.
  - Se pagará semestralmente, una vez termine el año 10 de vigencia de la póliza y hasta el final del plazo de pago de primas.

*\*Corresponde a la prima inicial de la póliza.*

- **Recompensa por permanencia:** Luego de llegar al final del plazo de pago de primas, el cliente recibirá una devolución del 1% (anual) del valor de su cuenta. También se pagará semestralmente.

## 2. Buscamos menos cancelaciones, entregándole al cliente más opciones.

### LA CREACIÓN DE UN FONDO PARA EMERGENCIAS

Le damos la posibilidad al cliente **de construir un ahorro complementario**, que le sirve para tener liquidez mientras construye su objetivo de largo plazo.

### LA DISPOSICIÓN DE LIQUIDEZ

Le damos al cliente la posibilidad de **acceder a una porción de su dinero ahorrado**, después de 2 años de vida de su póliza, hasta el 40% de su saldo disponible (después de cargos e impuestos) con un costo del 6% a cargo del cliente (máximo 2 veces).

### LA POSIBILIDAD DE HACER REHABILITACIONES

Le damos al cliente la posibilidad de **re-activar su contrato cancelado**, dentro de los 12 meses posteriores a la cancelación y solo después de 2 años de vigencia de su contrato. Debe ponerse al día en sus mensualidades y entregar su cuestionario médico actualizado (máximo 2 veces). \* Existirán casos excepcionales de rehabilitación

## 2. Buscamos menos cancelaciones, entregándole al cliente más opciones.

### CONVERSIÓN A UN SEGURO DOTAL

Le damos al cliente la posibilidad de **mantener beneficios del producto**, en caso de intención de cancelación (después de 2 años de vigencia de su póliza), bajo las siguientes condiciones:

- No debe pagar primas adicionales, solo el saldo que queda congelado
  - En caso de siniestro se paga como seguro de vida el saldo.
- Obtiene la disponibilidad de las primas pagadas al fin de la vigencia de la póliza más utilidades o ganancia
- En caso de requerirlo, podrá tener acceso a una porción de liquidez en el momento de la conversión de la póliza de seguro. Corresponde al 50% del dinero disponible.

Nombre del cliente	Acumulador Encuentrame								
plazo de contratacion	10 años								
Monto de ahorro	\$ 2,000.00								
AÑO	AHORRO	ACUMULATIVO	VALOR DEL FONDO	% DE RESCATE	VALOR DE RESCATE				
1	\$ 24,000.00	\$ 24,000.00	\$ 23,872.70	10%	\$ 2,387.27				
2	\$ 24,000.00	\$ 48,000.00	\$ 48,655.43	25%	\$ 12,163.86				
3	\$ 24,000.00	\$ 72,000.00	\$ 74,382.82	35%	\$ 26,033.99				
4	\$ 24,000.00	\$ 96,000.00	\$ 101,090.84	45%	\$ 45,490.88				
5	\$ 24,000.00	\$ 120,000.00	\$ 128,816.82	55%	\$ 70,849.25				
6	\$ 24,000.00	\$ 144,000.00	\$ 157,599.49	70%	\$ 110,319.64	<b>CANCELACION Y CONVERSION A DOTAL</b>			
7	\$ 24,000.00	\$ 168,000.00	\$ 187,479.08	80%	\$ 149,983.26				
8	\$ 24,000.00	\$ 192,000.00	\$ 218,497.33	90%	\$ 196,647.60				
9	\$ 24,000.00	\$ 216,000.00	\$ 250,697.57	93%	\$ 233,148.74				
10	\$ 24,000.00	\$ 240,000.00	\$ 284,124.78	94%	\$ 267,077.29				
			<b>120 MESES CUMPLIDOS</b>	<b>100%</b>					
<b>CANCELACION Y CONVERSION A DOTAL</b>		<i>(SOLO DESPUES DE 2 AÑOS DE VIGENCIA Y ANTES DE CAER EN PAID UP)</i>							
VALOR DE FONDO	\$ 157,599.49		<b>SEGURO DOTAL</b>						
VALOR DE RESCATE	\$ 110,319.64	50%	\$ 55,159.82						
DIFERENCIA	\$ 47,279.85		\$ 47,279.85						
		<b>SEGURO 4 AÑOS MAS</b>	\$ 102,439.67	<i>menos impuestos</i>					
		AÑO 7							
		AÑO 8							
		AÑO 9							
		AÑO 10							
DIVIDENDOS 10,000	70 % DE DIVIDENDOS		\$ 7,000.00						
		TOTAL SUPERVIVENCIA	\$ 109,439.67						

\*El valor en pesos del cargo de cancelación más el 50% del restante corresponde a la prima e igual a la suma asegurada.

# Beneficios Fiscales

+ Más beneficios para el cliente.

+ clientes + sueños cumplidos + herramientas para ti

## 1. Como estamos hoy:

### ART. CREA ACTUAL

Art. 54: Este aplica para inversiones en planes no deducibles. Genera una retención provisional de ISR (variable) sobre el capital que de a lugar al pago de intereses. .50% deuda y 10% enajenación Acciones. Ejemplo deuda 100mil capital pago provisional de ISR 500 pesos.

Art 151 ISR y Art. 185 CEA

## **SUPERVIVENCIA ART. 93 FRACCIÓN XXI DE LA LISR – Nuevo**

### **MAYORES RENDIMIENTOS:**

Todas las ganancias de capital y de deuda son consideradas libres de pago del impuesto sobre la renta y el cliente recibirá su valor de cuenta completo al momento de rescatar el valor de su póliza.

Si el asegurado cancela la póliza antes de cumplir las condiciones básicas, el valor de rescate se paga descontando el impuesto del 20% provisional de los intereses reales generados en el periodo.

Ejemplo. 100,000 de capital 1000 de interés real. 200 retención provisional.

### **IMPUESTO A LA HERENCIA:**

En caso de muerte del Asegurado, el valor de la póliza será pagado exento de cualquier impuesto a los beneficiarios.

## **PLAN PERSONAL DE RETIRO ART. 151 FRACCIÓN V**

### **PAGAR MENOS IMPUESTO EN TU DECLARACIÓN ANUAL**

El Asegurado puede deducir las aportaciones realizadas a su ahorro en SKANDIA CREA FUTURO, y con esto año con año pagar menos impuestos o inclusive recibir una devolución de saldo a favor en tu cuenta bancaria por parte del SAT, y esta devolución la puedes volver a reinvertir en tu ahorro o usarlo para cualquier otro fin.

### **EXENCIÓN DE PAGO DEL ISR:**

Al llegar el Asegurado a la edad de 65 años, en caso de retiro tendrá hasta 15 (retiro parcial) o 90 UMAS (retiro total) exentas de pago de ISR.

### **MAYORES RENDIMIENTOS**

Tiene la opción de invertir en portafolios exentos de pago de ISR.

## **CEA ART. 185 FRACCIÓN XXI DE LA LISR**

### **PAGAR MENOS IMPUESTO EN TU DECLARACIÓN ANUAL (ART. 185):**

La Cuenta Especial para el Ahorro como incentivo fiscal permite que el Asegurado pueda bajar su base gravable en su declaración anual con las aportaciones realizadas en su ahorro de SKANDIA CREA FUTURO, y pagar menos ISR año con año, inclusive puede recibir una devolución de saldo a favor en su cuenta bancaria por parte del SAT, y esta devolución la puede volver a reinvertir en su ahorro o usarlo para cualquier otro fin.

Durante la vigencia del contrato a través de la Cuenta Especial para el ahorro, le permite al Asegurado diferir el pago de ISR hasta el momento del siniestro sea por muerte o supervivencia, en donde el beneficiario final deberá pagar el impuesto que le corresponda por este ingreso.

# Un producto más simple

- + Con una estrategia de inversión estable que busca ganarle a la inflación en el tiempo.
  - + Inversiones acorde con la necesidad del cliente ahorrador.
  - + Facilita la gestión por parte del asesor.
- + Skandia se encarga de buscar que el ahorro del cliente crezca.

+ clientes + sueños cumplidos + herramientas para ti

# ¿CUALES SERÁN LOS PORTAFOLIOS DISPONIBLES?

## OPCIÓN BAJO RESERVAS

Portafolio **Crea Futuro**  
para las mensualidades  
comprometidas

Portafolio **Crea Futuro –  
Adicionales** para el dinero  
que va al Fondo para  
Emergencias

## OPCION BAJO FIDEICOMISO

Portafolios **Estratégico,  
Estabilidad y Acciones  
USA** para las  
mensualidades  
comprometidas

Portafolio **Estabilidad**  
para el dinero que va al  
Fondo para  
Emergencias

**UNA MEJOR EXPERIENCIA, UN GRAN VIAJE CON SKANDIA**

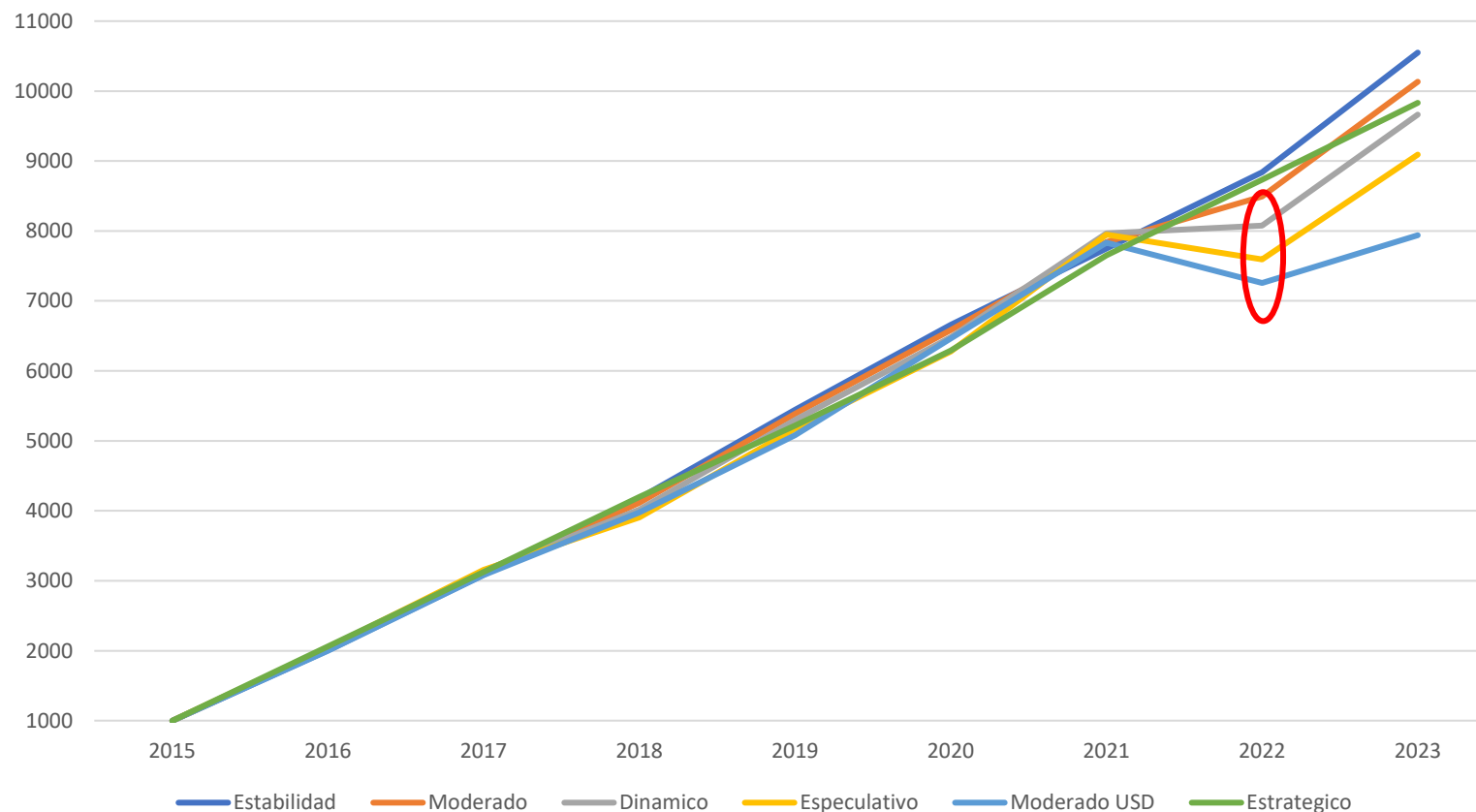
## OPCIÓN BAJO RESERVAS

Portafolio **Crea Futuro** para las mensualidades comprometidas

**¿Por qué?**

1. Las recientes experiencias de volatilidad de mercado que han tenido los Portafolios Premium, mismas que han sido difíciles de navegar para un producto de aportes recurrentes.
2. La inversión vía las reservas de la Aseguradora hace más eficiente el manejo de las retenciones de impuestos.
3. La gestión de este portafolio se hará bajo la metodología de Rendimiento Suavizado para alcanzar los objetivos del producto: rendimientos reales (netos de cargos) a largo plazo que buscan superar la inflación.

# 1. Las recientes experiencias de volatilidad de mercado que han tenido los Portafolios Premium, mismas que han sido difíciles de navegar para un producto de aportes recurrentes.



\* Comportamiento teórico desde el 2015 de un contrato con aporte de 1000 pesos anuales en los diferentes portafolios existentes actualmente.

1. Las recientes experiencias de volatilidad de mercado que han tenido los Portafolios Premium, mismas que han sido difíciles de navegar para un producto de aportes recurrentes.

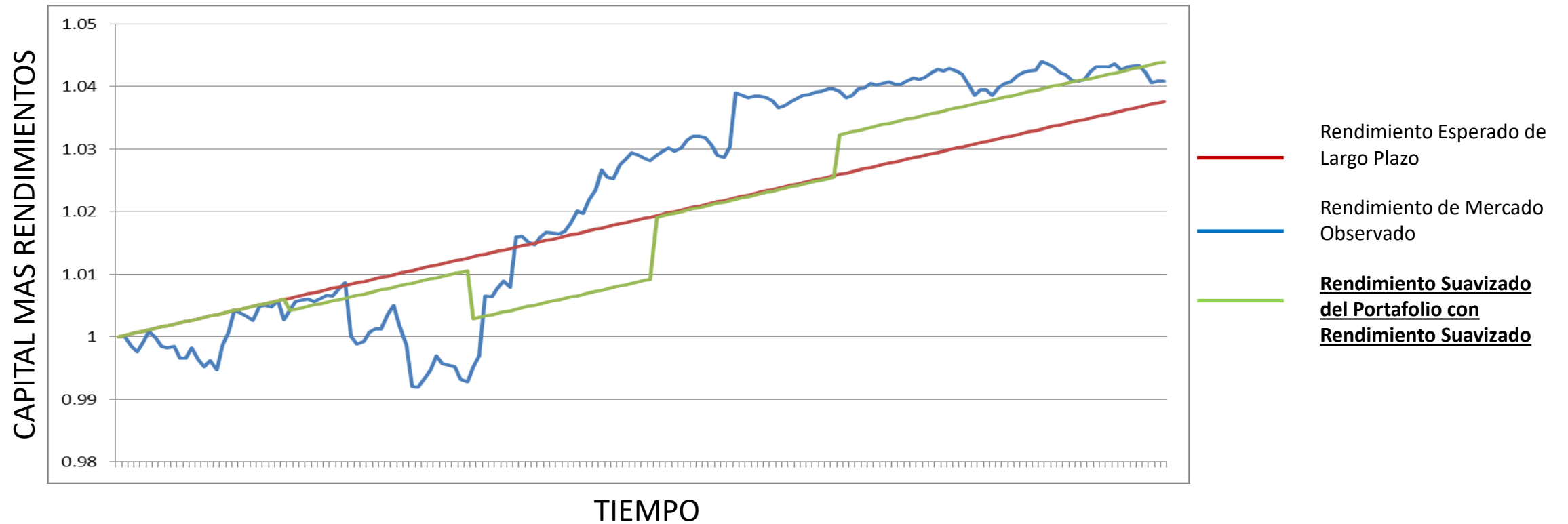
Fund/Benchmark		12M	3Y	5Y
<b>PREMIUM ESTABILIDAD B LIFE</b>		<b>7.98%</b>	<b>8.78%</b>	<b>17.46%</b>
Benchmark (Net of fees)		6.00%	6.09%	13.31%
<b>PREMIUM MODERADO B LIFE</b>		<b>7.23%</b>	<b>4.48%</b>	<b>13.35%</b>
Benchmark (Net of fees)		6.05%	4.47%	13.43%
<b>PREMIUM DINÁMICO B LIFE</b>		<b>6.77%</b>	<b>0.03%</b>	<b>9.38%</b>
Benchmark (Net of fees)		6.06%	2.72%	13.21%
<b>PREMIUM ESPECULATIVO B LIFE</b>		<b>5.97%</b>	<b>-4.64%</b>	<b>3.21%</b>
Benchmark (Net of fees)		5.85%	0.50%	9.04%
<b>MODERADO USD LIFE</b>		<b>-4.34%</b>	<b>-16.17%</b>	<b>-4.72%</b>
Rendimiento en USD		8.41%	-0.86%	9.45%
<b>PORTAFOLIO ESTRATÉGICO</b>				
Smoothed Returns		0.88%	8.21%	10.21%
Market Returns		9.10%	7.29%	22.95%

\*Datos a Diciembre de 2023.

## 2. La inversión vía las reservas de la Aseguradora hace más eficiente el manejo de las retenciones de impuestos.

- Lo anterior implica tener un portafolio de rendimiento suavizado diferente al actual Portafolio Estratégico.
- Este portafolio tendrá una composición altamente diversificada, dentro de lo que permite la regulación de reservas.
- El perfil del portafolio estará fluctuando entre conservador y moderado dependiendo de las condiciones de mercado (máximo de renta variable 45%, máximo en instrumentos dolarizados 15%).

### 3. La gestión de este portafolio se hará bajo la metodología de Rendimiento Suavizado para alcanzar los objetivos del producto.



## OPCIÓN BAJO FIDEICOMISO

Portafolios **Estratégico, Estabilidad y Acciones USA** para las mensualidades comprometidas

**¿Por qué?**

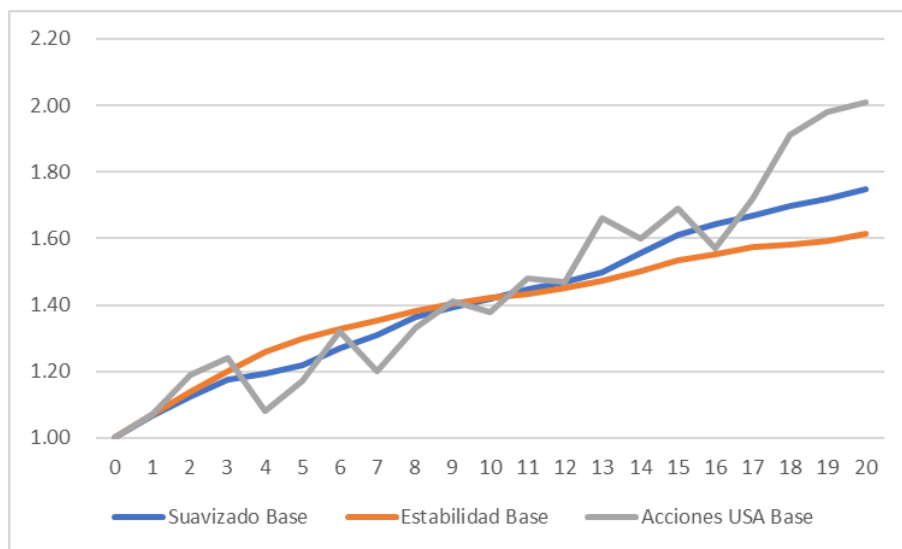
Para un producto de mayor plazo y complementario para el retiro puede hacer sentido tener diferentes opciones para los clientes:

1. Se tendrá un **NUEVO Portafolio Estratégico**, pero se tendrá además la opción de un **Portafolio Estabilidad** (igual que el que actualmente se tiene en CREA) y uno más **NUEVO Acciones USA**.
2. La inversión se hará vía Fideicomiso al ser un producto exento que no se beneficia de la eficiencia fiscal de invertir bajo las reservas de la Aseguradora.

## ¿Cuáles son los escenarios estimados de desempeño?

Es importante contar con escenarios que puedan orientar a los clientes sobre el comportamiento de los portafolios tanto en condiciones normales como en condiciones adversas de mercados, por lo que tendremos dos escenarios a 20 años en ambas condiciones:

### Escenarios Base



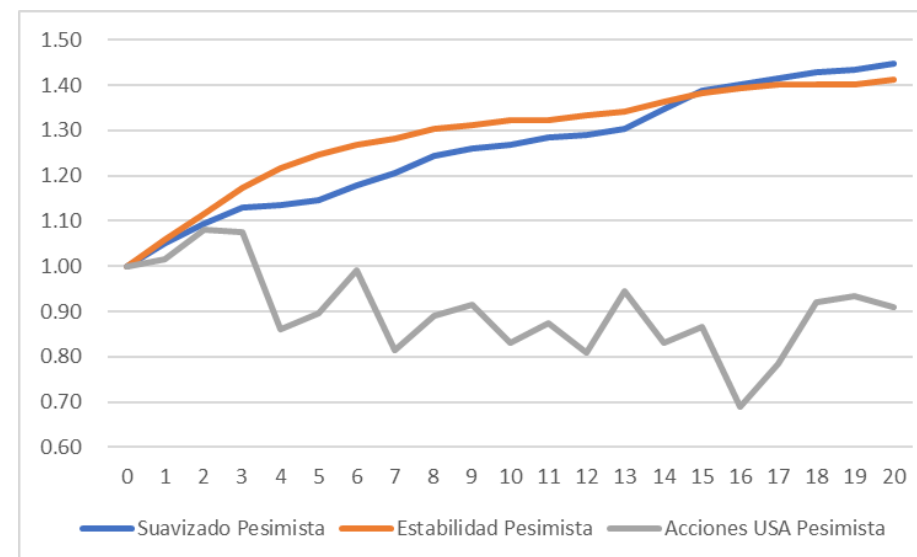
### Rendimientos Netos Promedio Anual:

Estabilidad: 3.00%

Suavizado: 3.75%

Acciones USA: 5.00%

### Escenarios Pesimistas



### Rendimientos Netos Promedio Anual:

Estabilidad: 2.00%

Suavizado: 2.25%

Acciones USA: -0.50%

# 100% Digital

+ Una nueva forma de vincular al cliente.

+ clientes + sueños cumplidos + herramientas para ti

# 100% Digital


**skandia** | CREA FUTURO

## Da vida a tus sueños

Bienvenido a un lugar donde tus sueños se hacen realidad. Aquí, puedes izar la bandera de la libertad financiera y continuar tus aspiraciones.

Estamos aquí para guiarte en este emocionante viaje hacia la vida que siempre has deseado.

[INICIAR VIAJE](#)



# 100% Digital

¿Cómo te gustaría cumplir con tu Educación?

¿Cuánto quieres ahorrar mensualmente?

Escribe el plazo en años que más te guste

Inflación

Calcular

**Beneficios:**

- ✓ Un seguro que te protege a ti y a tu familia en caso de fallecimiento o pago anticipado por incapacidad total o permanente
- ✓ Crea un saquito como fondo de emergencias con tus aportaciones adicionales, el porcentaje sugerido es del 5% pero puedes Personalizarlo si así lo deseas.
- ✓ Tu dinero ahorrado tiene la posibilidad de CREcer.

### A MI MEDIDA

Mi Plazo: 0 años

Mi Aportación: \$0

CREA un fondo de emergencia\*: \$

Podrás sumar para tu proyecto: \$

Tendrás una Protección de: \$

Y al final para tu proyecto: \$

ME GUSTA

### PLAZO SUGERIDO

Plazo Sugerido: 0 años

Mi Aportación: \$0

CREA un fondo de emergencia\*: \$

Podrás sumar para tu proyecto: \$

Tendrás una Protección de: \$

Y al final para tu proyecto: \$

ME GUSTA

### APORTACIÓN Plus

Mi Plazo: 0 años

Aportación Plus: \$0

CREA un fondo de emergencia\*: \$

Podrás sumar para tu proyecto: \$

Tendrás una Protección de: \$

Y al final para tu proyecto: \$

ME GUSTA

Un producto que nos ha posicionado como expertos en apoyar el cumplimiento de las metas de los clientes por más de 30 años.

Llega con una nueva forma de vincular al cliente, 100% digital.

## CREA FUTURO

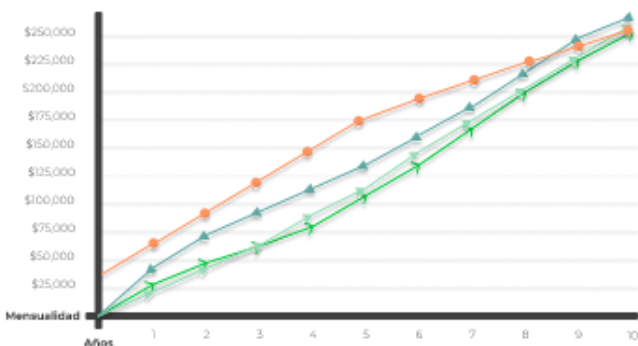
¡Bienvenido a tu camino educativo! Aquí estamos para guiarte en cada paso hacia tu sueño financiero. la educación es un poderoso motor para un futuro más prometedor.

### Cotización

**Plazo:** 00 años  
**Mensualidad:** \$000,000.00  
**Protección familiar:** \$000,000.00  
**Propósito (Saldo Final):** \$000,000.00  
**Crecimiento de mensualidad:** \$000,000.00

**Mensualidad(es):** La "Mensualidad" es la **Prima Planeada** que te comprometes a realizar según lo estipulado en el contrato, representando el importe que debes abonar de manera recurrente, mes con mes.

**Crecimiento de mensualidad:** Es el "crecimiento por inflación" que significa ajustar tus mensualidades para mantener el poder adquisitivo de tu dinero.



Visualiza tu Proyección desde tu celular escaneando este código QR



**Nota:** ¿Sabías que solo un pequeño porcentaje de la población en México realmente se preocupa por su educación? Es un logro significativo que estés aquí, demostrando tu interés en tu propio futuro. ¡Felicidades por tomar este paso hacia adelante!

**Nota 2:** Las inversiones pueden aliarse contra la inflación.

#### Escenario Moderado

- Saldo neto
- Beneficio por fallecimiento o incapacidad
- Rescate

#### Escenario Optimista

- Saldo neto,
- Beneficio por fallecimiento o incapacidad
- Rescate

# 100% Digital

## CREA FUTURO

¡Bienvenido a tu camino educativo! Aquí estamos para guiarte en cada paso hacia tu sueño financiero. la educación es un poderoso motor para un futuro más prometedor.

### Cotización

**Plazo:** 00 años  
**Mensualidad:** \$000,000.00  
**Protección familiar:** \$000,000.00  
**Propósito (Saldo Final):** \$000,000.00  
**Crecimiento de mensualidad:** \$000,000.00

**Mensualidad(es):** La "Mensualidad" es la **Prima Planeada** que te comprometes a realizar según lo estipulado en el contrato, representando el importe que debes abonar de manera recurrente, mes con mes.

**Crecimiento de mensualidad:** Es el "crecimiento por inflación" que significa ajustar tus mensualidades para mantener el poder adquisitivo de tu dinero.

Año	Edad	Mensualidad	Protección por año	Rescate*	Costo del Seguro	Rescate después de 10 años	Beneficio Final por año	Por Tabla de Mortalidad Escenario Moderado		Escenario Optimista	
								Saldo Neto de ahorro	Beneficio por fallecimiento o incapacidad*	Saldo Neto de ahorro	Beneficio por fallecimiento o incapacidad*
100%	100%	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	VENC	VENC	VENC	VENC
100%	100%	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	VENC	VENC	VENC	VENC
100%	100%	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	VENC	VENC	VENC	VENC
100%	100%	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	VENC	VENC	VENC	VENC
100%	100%	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	VENC	VENC	VENC	VENC
100%	100%	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	VENC	VENC	VENC	VENC
100%	100%	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	VENC	VENC	VENC	VENC
100%	100%	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	VENC	VENC	VENC	VENC
100%	100%	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	VENC	VENC	VENC	VENC
100%	100%	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	\$000,000.00	VENC	VENC	VENC	VENC

# Herramientas

+ Más ayudas para el Asesor.

+ clientes + sueños cumplidos + herramientas para ti


# Herramientas

DE ESTA MANERA **DEMOCRATIZAMOS** LA CAUSA DE LA **LIBERTAD FINANCIERA**



CONOCE LA BANDERA VERDE DE LA **LIBERTAD FINANCIERA**

El símbolo de esa vida que tanto **quieres vivir**

-  **Presentación de producto**  
CLIC AQUÍ
-  **Landing page para clientes**  
CLIC AQUÍ
-  **Video de la campaña**  
CLIC AQUÍ
-  **Piezas de WhatsApp**  
CLIC AQUÍ
-  **Vence las objeciones**  
CLIC AQUÍ
-  **Tips de venta**  
CLIC AQUÍ

Conoce el nuevo

## SKANDIA CREA FUTURO

Un producto donde ...

QUIERO COMENZAR YA



Vuelves al **ahorro un estilo de vida** gracias a tus aportaciones.



**Proteges tu futuro** y el de los que más quieres con nuestro seguro de vida.



**Potencias tu dinero** de manera estable buscando siempre batir la inflación.

# Herramientas



¡FELICITACIONES POR  
VOLVERTE UN  
ABANDERADO DE LA  
LIBERTAD  
FINANCIERA!



## 1. PROTECCIÓN FAMILIAR

Nuestro Seguro de vida vela por tu familia en los momentos difíciles, **brindando cobertura en caso de fallecimiento o incapacidad total o permanente.**



## 2. EL AHORRO CRECE DE MANERA ESTABLE

Tu dinero está siempre en movimiento, **buscando crecer al ritmo de la inflación.**



## 3. FONDO

Diseña tu propia mensualidades a cualquier mome

SI TIENES  
INQUIETUDES, AQUÍ  
ESTAMOS PARA  
ACOMPañARTE

01

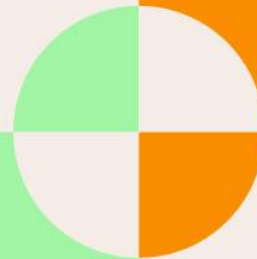
### ¿Cuáles son mis beneficios?

- 1 **Ahorro.** ¡Te ayudamos a disciplinarte ante el ahorro!
- 2 **Flexibilidad.** En caso de un momento complicado, te apoyamos a saltar pagos
- 3 **Protección para mí y mi familia.** La tranquilidad económica para ti y tu familia es muy valiosa para nosotros
- 4 **Fondo de emergencia.** Un ahorro del que puedes disponer en el momento que quieras
- 5 **Recompensa por cumplimiento.** ¡Premiamos tu disciplina con el tiempo!
- 6 **Beneficios fiscales.** ¡Conoce gran





skandia  
skandia  
skandia



# GRACIAS

Por ser pieza clave, por empoderar a los mexicanos a **forjar ese futuro que tanto sueñan.**

